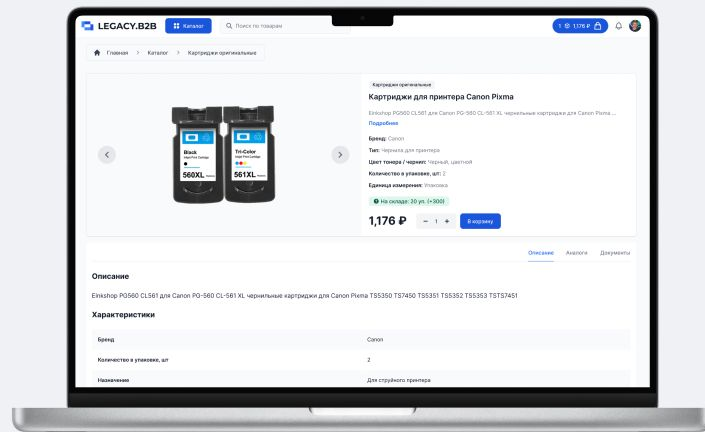


В2В-ПЛАТФОРМА ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

Для автоматизации оптовой
торговли и перевода контрагентов
на самообслуживание



Интеграции

Интеграция с 1С, CRM и другими системами

Оптимизация

Настройка и оптимизация под ваши бизнес-процессы

Гарантия

Быстро, качественно, "под ключ" и с гарантией результата

Экосистема для бизнеса

B2B-экосистема — включает в себя несколько компонентов, таких как B2B-платформа, CRM и B2B-маркетинг.

Единая система для централизованного управления данными о товарах / услугах, покупателях, учитывая уникальные потребности, сотрудников и маркетинга.

ЭВОЛЮЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ТОРГОВЛЕЙ



Блокнот



Excel



ERP (1С)



Сайты









CRM



B2B экосистема

Кому полезна B2B-экосистема:

Малый,
средний бизнес
и больше

-  торговая компания
-  маркетплейс
-  интернет-магазин
-  производственная компания
-  гос компании
-  онлайн-школы

В2В-платформа оптимизирует торговлю в различных отраслях



Промышленное
оборудование и
инструменты



Запасные части
для техники



Строительные
товары



Легкая
промышленность



Медицина



Оборудование для
лабораторий



HoReCa



Металлопрокат

После автоматизации




В2В-экосистема
будет выглядеть так



B2B-экосистема — это продажи


 Автоматизировать получение заказов от контрагентов

 Повышение конверсии в онлайн-заказы за счет создания удобного онлайн-сервиса

 Увеличение количества новых поставщиков

 Расширение ассортимента

 Интеграция с маркетплейсами

 Ускорение продаж за счет автоматизации процесса документооборота

 Удобное и быстрое общение с менеджерами компании

 Реализация маркетинговых программ для поставщиков

КУБИКС

Решение задач

На основе КУБИКС
и 1С-Битрикс24



Основные возможности B2B-платформы

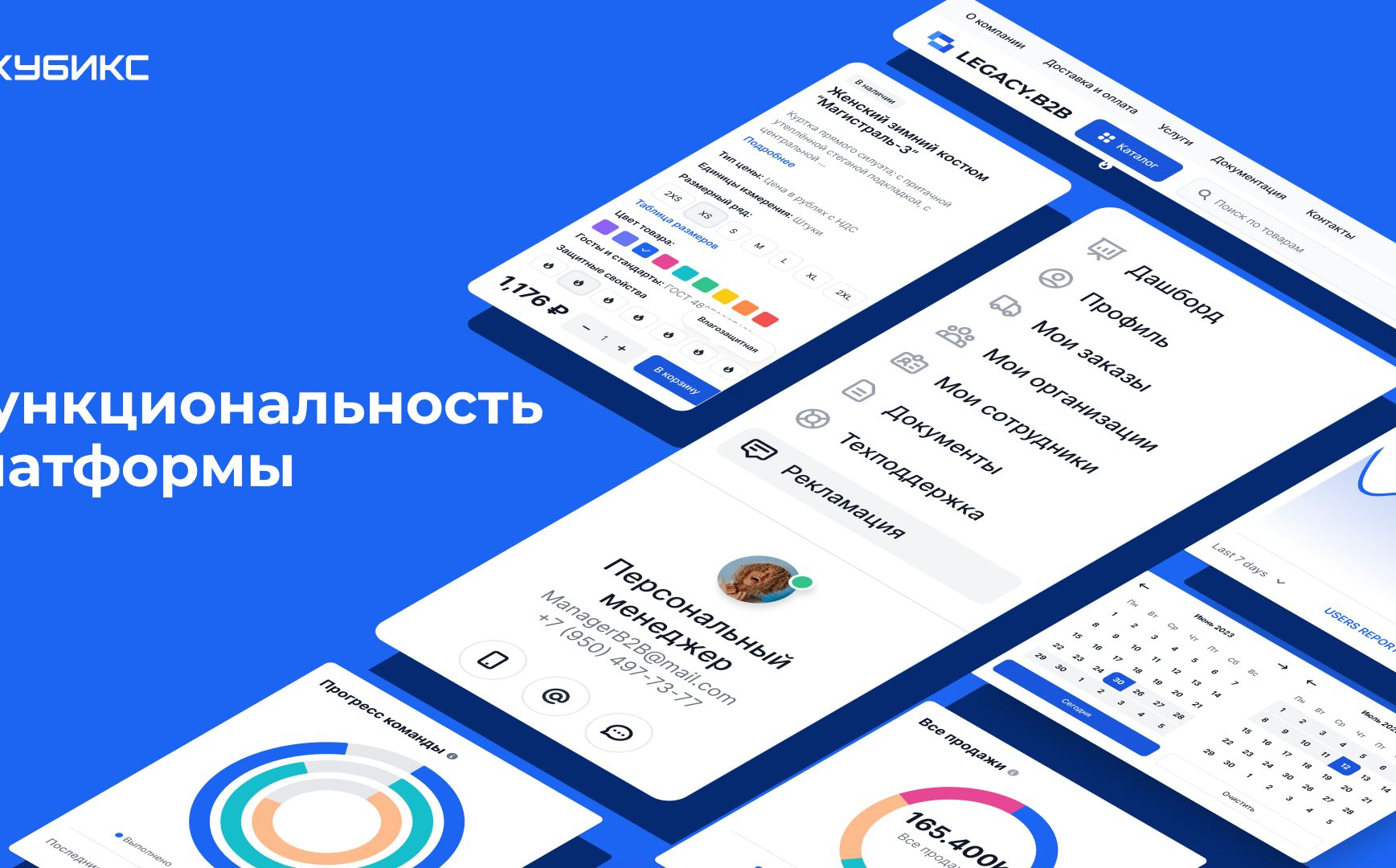
Что получает заказчик:

- ✦ Увеличение среднего чека, частоты заказов за счет cross-sell, upsell
- ✦ Прием заказов 24/7, сокращение ошибок при обработке в 2-3 раза
- ✦ Гибкая настройка системы ценообразования, индивидуальные условия для разных контрагентов
- ✦ Автоматическое управление отсрочкой платежа
- ✦ Обеспечить приток новых клиентов и повысить оптовые продажи за счет улучшения качества сервиса

Что получает B2B-клиент:

- ✦ Удобный сервис и комфортную работу с каталогом
- ✦ Точную информацию по ценам, наличию товаров на складах и срокам поставки
- ✦ Полную историю оформления, отслеживание статуса заказа и дебиторской задолженности
- ✦ Доступ к личному кабинету с любого устройства с доступом в Интернет







Функциональность платформы



Перечень функциональных возможностей

- Унифицированный или индивидуальный дизайн портала;
- Информационные разделы сайта;
- Каталог продукции (в двух представлениях: таблицей и списком)
- Фасетный фильтр (сужаемый фильтр с выводом подсказок) и сортировки для удобного выбора продукции;
- Детальная карточка продукта (в том числе блоки upsale и cross-sale);
- Зависимость цены-пользователя (Индивидуальные типы цен);
- Корзина;
- Оформление заказа с разделением по адресам доставки;
- Функционал быстрого заказа (загрузка из файла и ввод по артикулу);
- Раздел Прайс-листы и генерация прайс-листов;
- Профиль клиента в Личном кабинете (в том числе реквизиты, контактная информация, адреса доставки и т.п.);
- Организация зависимости Пользователь - Юр. лица один ко многим;
- Раздел "Мои заказы" (в том числе отображение актуальных статусов заказов и оф-лайн заказов);
- Формы Возврата товара и Обратной связи;
- Раздел "Документы" (запросы документов);
- Раздел Дебиторская задолженность по заказам;
- Личный менеджер. Привязка менеджера за новым пользователем и работа с заявками.

Авторизация и регистрация

-  Регистрация физических и юридических лиц
-  Автоматическое заполнение данных о компании по ИНН
-  Авторизация по email или по телефону
-  Автоматическая верификация email или телефона
-  Ручное подтверждение регистрации менеджером
-  Закрепление ответственного менеджера

Войти

Email

Пароль

Запомнить меня

[Забыли пароль?](#)

Войти

Еще не зарегистрированы? [Создать аккаунт](#)

Регистрация

 1
Организация

2
Контактное лицо

3
Подтверждение

Название организации или ИНН

Следующее: Контактное лицо

Уже есть аккаунт? [Войти](#)

Каталог

- Публичный или закрытый каталог
- Каталог и свойства выгружаются из 1С или загружаются из excel, xml, вручную
- Табличный и плиточный вид каталога
- Сортировка, пагинация, лимиты
- Настраиваемый вывод свойств для колонок таблицы
- Фильтрация по любым видам свойств
- Массовое добавление товаров в корзину
- Разные виды меню

The screenshot displays the LEGACY.B2B website interface. The top navigation bar includes links for 'О компании', 'Доставка и оплата', 'Услуги и производст', and 'Контакты'. Below this, there are search bars and a 'Каталог' button. The main content area is divided into two sections: 'ВИНТЫ' (Screws) and 'Каталог' (Catalog).

The 'ВИНТЫ' section shows a list of screws with the following details:

- Все товары: 13546
- Таблица с 10 строками, каждая строка содержит: НАИМЕНОВАНИЕ ТОВАРА, Гайка ГОСТ 3032-76/DIN 315 М 24 оц. сталь, Артикул: GZN 3156 / Диаметр: 120мм / Длина: 315

The 'Каталог' section shows a grid of printer cartridges with the following details:

- Фильтры
- Карtridge Aceline NS-CZ110AE (HP Premium Aceline): На складе: 20 уп. (+300), 2 300 Р Упаковка, Добавить в корзину
- Карtridge Aceline NS-CZ110AE (Aceline): На складе: 20 уп. (+300), 2 300 Р Упаковка, Добавить в корзину
- Карtridge Aceline NS-CZ110AE (Brother): Нет на складе: 0 уп. (+300), 2 300 Р Упаковка, Добавить в корзину
- Карtridge Aceline NS-CZ110AE (Aceline): На складе: 20 уп. (+300), 2 300 Р Упаковка, Добавить в корзину
- Карtridge Aceline NS-CZ110AE (Brother): Нет на складе: 0 уп. (+300), 2 300 Р Упаковка, Добавить в корзину

Карточка товара



Возможность вывода простых товаров и товаров с характеристиками
по цветам, размерам, другим параметрам



Вывод цен с учетом персональных скидок
пользователей (опт1, опт2, опт3)



Вывод общих остатков и остатков по складам



Массовое добавление товаров в корзину



Вывод аналогов, сопутствующих товаров



Вывод документов для скачивания

О компании Доставка и оплата Услуги Документация Контакты Пн-Пт: 8:00 — 17:00 +7 (3452) 53-59-77 Перезвонить мне

LEGACY.B2B Каталог Поиск по товарам 1 1,176 P ИВ

Главная > Каталог > Женский зимний костюм "Магистраль-3"

В наличии
Колесо б/г обрезин. неповорот. АЛЮМИНИЙ 160мм (FCDL 63 HEAVY)
Колеса для малой техники и промышленной мебели, в том числе Большегрузные колеса...
[Подробнее](#)

Тип цены: Цена в рублях с НДС
Единицы измерения: Штуки
Размерный ряд:
2XS XS S M L XL 2XL
Таблица размеров

Цвет товара:
Гости и стандарты: ГОСТ 48270387401
Защитные свойства

1,176 P [В корзину](#)

Описание Аналоги Документы Дополнительные услуги Наличие на складе Сопутствующие товары

Описание

Колеса для малой техники и промышленной мебели, в том числе Большегрузные колеса, принимают на себя основную нагрузку, поэтому подвержены сильному износу. Поэтому и меняются они чаще всего. Мы поможем быстро решить проблему, чтобы исключить длительный простой. Колесо б/г обрезин. неповорот. АЛЮМИНИЙ 160мм (FCDL 63 HEAVY) 62031160 — модель с большим запасом прочности, выдерживающая 430 кг за счет продуманной конструкции и современных материалов. Она отлично показывает себя на разных покрытиях, обеспечивает маневренность и не издает много шума. Операция по замене очень проста и занимает мало времени.

Характеристики

Бренд	Салоп
Количество в упаковке, шт	2
Назначение	Для струйного принтера
Цвет тонера / чернил	Черный, цветной
Объем, мл	36
Корпус	Пластик

ЛК: Мои заказы

-  Фильтры по статусам, гибкое управление колонками
-  Фильтрация заказов, например по Например по организации
-  Просмотр состава, адреса доставки
-  Скачивание документов по заказу (Счет, договор и др.)
-  Запрос акта сверки
-  Весь функционал управления заказом в связки со сделками Битрикс24

Мои заказы

Все заказы: 13546

Фильтрация Все заказы Активные Завершенные

НОМЕР	ДАТА	СПОСОБ ДОСТАВКИ	СТОИМОСТЬ	СТАТУС
665HFGFH	03.04.2023	Самовывоз	1 000 176 Р	Оплачен
665HFGFH	23.10.2023	Транспортная компания	920 120 Р	В работе
665HFGFH	13.11.2023	Самовывоз	1 000 176 Р	Завершен
665HFGFH	23.10.2023	Транспортная компания	1 420 566 Р	Готов к отгрузке
665HFGFH	13.11.2023	Самовывоз	920 120 Р	Завершен
665HFGFH	03.04.2023	Транспортная компания	1 000 176 Р	В работе
665HFGFH	23.10.2023	Транспортная компания	1 420 566 Р	Завершен
665HFGFH	13.11.2023	Самовывоз	920 120 Р	В работе
665HFGFH	03.04.2023	Транспортная компания	1 420 566 Р	Оплачен
665HFGFH	23.10.2023	Самовывоз	920 120 Р	Готов к отгрузке

Показывать строк 1-10 из 100

< 1 2 3 ... 1

Личный кабинет: Мои организации и сотрудники

- Холдинговая структура организаций
- Добавление неограниченного количества организаций и сотрудников
- Двухуровневый доступ для руководителя компании и менеджера
- Гибкая система управления правами сотрудников. Сотрудник может видеть только определенные организации, управлять заказами)

Мои организации

Все организации: 0

[Добавить организацию](#)

ОРГАНИЗАЦИЯ	КОНТАКТНОЕ ЛИЦО	КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ	АКТИВНЫХ ЗАКАЗОВ	
ООО "LEGACY.B2B"	Иванов Иван Иванович	4	34	...
ООО "CUBIK NEURAL NETWORK"	Иванов Иван Иванович	5	2	Просмотр Редактировать
ООО "LEGACY.B2B"	Иванов Иван Иванович	2	1	Удалить

ООО "LEGACY.B2B"

[Общее](#) [Документы](#) [Заказы](#)

Общее

Название организации	ООО "LEGACY"
ИНН	7203304455
ОГРН	7203304455
КПП	720301001
Руководитель	Бондаренко Сергей Вадимович

О компании

- Картинка+текст V2
Блок текста и графики
[Редактировать] [Удалить]
- Картинка+текст V2
Блок текста и графики
- Картинка+текст V2
Блок текста и графики
- Картинка+текст V2
Блок текста и графики

Шапка и подвал

Калькулятор

Уровень наценки
Состав страницы

Сотрудники

- АА Андрей Андреевич
Менеджер
- ИВ АА Андрей Андреевич
Администратор
Mr.Twister
Создание современных функциональных мебельных концепций
+7 (950) 497-75-77
hello@yandex.ru
- ЖС Жеников Сергей
Администратор

Редактировать
Удалить

[Добавить сотрудника](#)[Развернуть список](#)

Портфолио

ЛК: Профиль

Личный кабинет покупателя

В кабинете дилера собраны все необходимые инструменты для самостоятельной и максимально комфортной работы

Привязка персонального менеджера

На основании ответственного менеджера в 1С или Битрикс24

Выбор организации

Для дальнейшего оформления заказа или получения персональных цен

Настройка персонального дашборда

Обратная связь

На странице пользователь сможет отправить сообщение менеджеру

Мой профиль



Иван Владимирович

Администратор

[Добавить фото](#)

Данные профиля

Имя или ФИО

Иван Владимирович

Email

ivan_grigorjev@gmail.com

Телефон

+ 7 (950) 497-73-77

Название компании

ООО "ЛЕГАСИ"

[Редактировать](#)

Пароль и безопасность



Если вы заметили подозрительную активность, смените пароль.

[Редактировать](#)

Банковские реквизиты

БИК

044583222

Наименование банка

ЛК: Дашборд

- ✚ Персональная настройка
- ✚ Текущая корзина пользователя
- ✚ Накопительная скидка
- ✚ Кредитный лимит

Финансы

Лимит кредитования	30 000 000 ₽
Отсрочка	60 дней
Свободный лимит	24 000 000 ₽
Потраченный лимит	8 000 000 ₽
Сумма просрочки	400 000 ₽
Срок просрочки	7 дней
Ближайший платеж	20 марта

Моя скидка на февраль

10%

Планируемая скидка на март

0% 5% 10% 15% 20%

Мои закупки

Объем
450 000 ₽
↑4.56% за сегодня
◆ Прогресс закупок и скидки ◆ Прирост за день

Профиль Premium

ИВ **Иван Владимирович**
Администратор

Редактировать Выйти из кабинета

Корзина 32 товара

Итого: **22 446 926 ₽** Оформить заказ

Закупки

Объем
55 500 368 ₽
↑4.56% за сегодня
◆ Прирост за день

Загрузка прайс-листов

- ✚ Загрузка товаров из прайс-листов поставщиков
- ✚ Поддержка форматов xls, xml
- ✚ Создание простых товаров и товаров с торговыми предложениями
- ✚ Загрузка изображений
- ✚ Обновление цен и остатков
- ✚ Загрузка множественных свойств

Настройка параметров загрузки файла - профиль «Сириус»

Лист "Sheet0"

Информационный блок: Товарный каталог CRM ... Раздел: - не указывать -

Дополнительные настройки

1 (A)	2 (B)	3 (C)	4 (D)	5 (E)		
Детальная картинка (путь)	Наименование эл	Артикул [ARTNUM]	Цена "Розничная"	- выбрать поле -	- выбрат	
Изображения [IMAGES]	Название	Артикул	Цена	Валюта	Наличие	
<input checked="" type="checkbox"/>	https://planeta-sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/	Костюм СИРИУС-Двин куртка, п/к т.серый со cp.серым	126724	4930	RUB	Да
<input checked="" type="checkbox"/>	https://planeta-sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/	Костюм СИРИУС-МАКЕТЕН куртка кор., н/к, темно-серый с	108056	4190	RUB	Да
<input checked="" type="checkbox"/>	https://planeta-sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/	Костюм женский «Пантеон» синий/вазилк (куртка и брюки)	Кос191	1402	RUB	Да
<input checked="" type="checkbox"/>	https://planeta-sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/	Костюм СИРИУС-Фаворит-Мега куртка, н/к, серый с красным и	108121	3170	RUB	Да
<input checked="" type="checkbox"/>	https://planeta-sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/	Костюм СИРИУС-ТИТАН куртка, п/к, цвет хаки, летний	4011	1931	RUB	Да
<input checked="" type="checkbox"/>	https://planeta-sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/sirius.spb.ru/upload/resize_cache/webp/ibloc/	Костюм СИРИУС-	2108	1264	RUB	Да

<< Назад Загрузить данные >>

Интеграция с 1С

Платформа позволяет осуществлять двусторонний обмен с 1С.

Со стороны B2B-платформы данные о заказах и заказчике.

В Платформе реализованы следующие возможности:

- ✦ Выгрузка каталога и номенклатуры
- ✦ Настройка произвольной структуры каталога
- ✦ Настройка соответствия между группами 1С и каталогом B2B
- ✦ Параметры и характеристики
- ✦ Типы цен
- ✦ Контрагенты, Менеджеры
- ✦ Финансовая информация
- ✦ Склады
- ✦ Филиалы и регионы для расчета доставки
- ✦ Договоры, допсоглашения

Какие еще интеграции?

- ✚ Интеграция с любой CRM
- ✚ Калькуляторы расчета транспортных компаний
- ✚ Сервисы транспортных компаний для просмотра статусов заказа
- ✚ Сервис e-mail рассылок
- ✚ Сервис sms-рассылок
- ✚ Справочник Dadata (подсказки для заполнения адресов, организаций, реквизиты банков)



План на 2024-й год

- ✦ Детализация дебиторской задолженности
- ✦ Кредитный лимит, блокировка заказов при достижении кредитного лимита
- ✦ Работа с рекламациями
- ✦ Кратность покупки (шт, упаковки, кг)
- ✦ Разбиение заказа по настраиваемым критериям
- ✦ Мультикорзина
- ✦ Конструктор КП
- ✦ Подключение маркетплейсов
- ✦ Чат с менеджером в рамках заказа

Бесплатный доступ ко всем обновлениям платформы

КУБИКС – B2B-экосистема на базе Битрикс24



Битрикс24 – CRM-система №1 в России. При этом Битрикс24 больше, чем просто CRM, – это полноценный корпоративный портал для организации работы всей компании. На данный момент в Битрикс24 зарегистрировано более 10 миллионов компаний.



Решение КУБИКС работает на базе коробочной версии Битрикс24. Она включает в себя все необходимые инструменты для организации работы менеджеров и автоматизации системы продаж.

Битрикс24



**СИСТЕМА ОЧЕНЬ ГИБКА КАК В НАСТРОЙКЕ
ДЛЯ ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ, ТАК И В РАЗРАБОТКЕ
ДЛЯ ПРОГРАММИСТА**

Преимущества платформы



Экосистема
продуктов бесшовно
связанных между
собой



Платформа гибко
кастомизируется
под ваши бизнес-
процессы



Платформа уже
содержит все
интеграции для
запуска



Техническая часть
сделана по
принципу
"конструктора"



Асинхронный
обмен с ERP (1С)
по расписанию
и изменениям



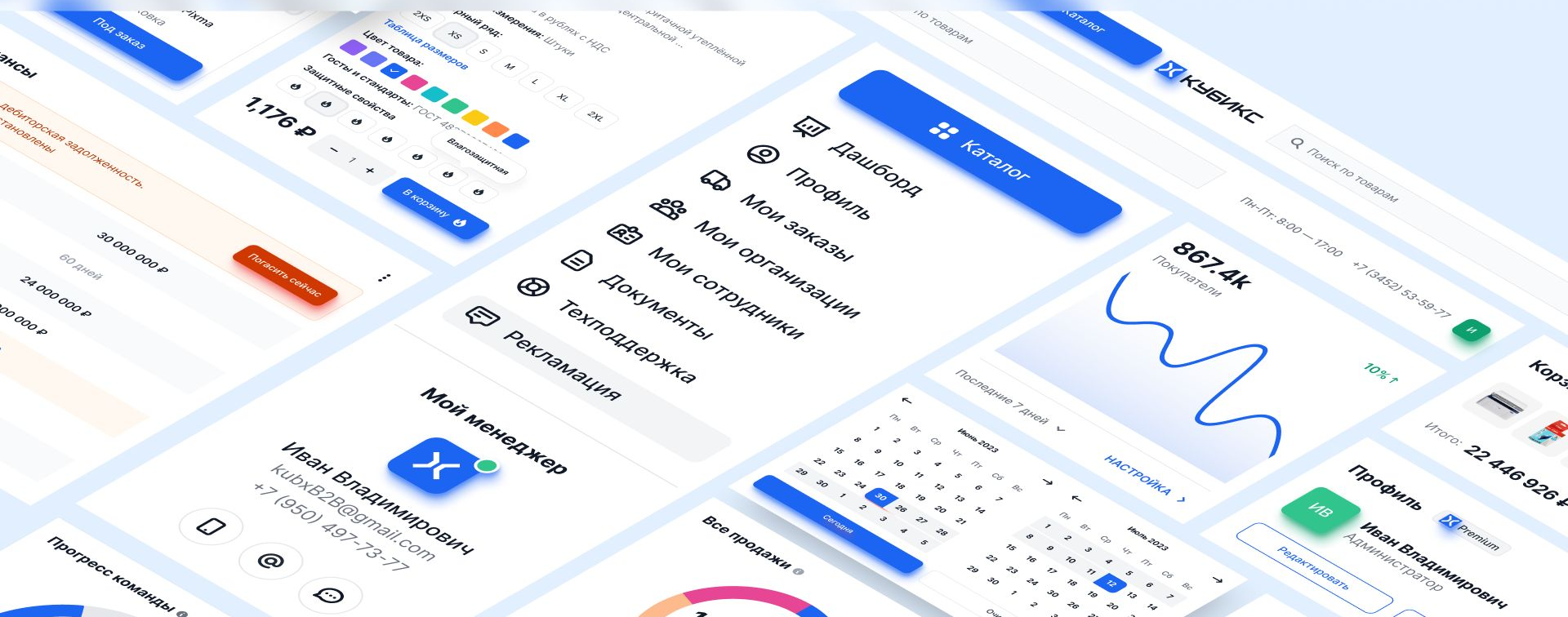
Платформа может
встраиваться в
действующую
систему



Современные
технологии и планы
по развитию
платформы



Российское ПО
с опытом внедрения
в российских
компаниях



КОНСТРУКТОР ДЛЯ СОЗДАНИЯ ИНТЕРФЕЙСОВ ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЙ С ШИРОКИМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ КАСТОМИЗАЦИИ ДЛЯ РАЗРАБОТЧИКОВ.

Поддержка и развитие IT систем требует большого штата специалистов и обходится в миллионы рублей в год (в среднем 4-6% от дохода)

Внедрение КУБИКС позволяет значительно снизить эти расходы.

На поддержку

Информационных систем

- ✦ Постоянный рост объемов автоматизации бизнеса приводит к неминуемому росту затрат на техническую поддержку создаваемых ИТ решений

На интеграцию

ИТ систем и новых данных

- ✦ Увеличение числа ИТ систем приводит к экспоненциальному росту объемов и сложности интеграции данных для поддержки связанности

На доставку

Обновлений ИТ систем

- ✦ Требования и стоимость процессов доставки/релизов изменений до потребителя постоянно растут из-за постоянного усложнения решений, лежащих в их основе

Стоимость решения

Стоимость лицензии

490 000 Р

- ✦ Весь необходимый функционал уже внутри
- ✦ Лендинг для привлечения новых партнеров

Индивидуальный расчет

По запросу

- ✦ Необходимы доработки под уникальные бизнес-процессы
- ✦ Разработка персонализированного варианта оптового портала, спроектированного под бизнес-процессы конкретной компании



Внедрение

Компания LEGACY оказывает полный спектр услуг по внедрению B2B платформ на коммерческой основе. В рамках внедрения кабинета мы производим следующие виды работ:

- ✦ Установка и настройка платформы
- ✦ Уникальный дизайн
- ✦ Настройка CRM
- ✦ Разработка бизнес-процессов
- ✦ Администрирование
- ✦ Доработки платформы
- ✦ Интеграция с 1С
- ✦ Интеграция по API с другими сервисами
- ✦ SEO-оптимизация
- ✦ Обучение

Выстроенные процессы внедрения

Внедрение осуществляется по следующим этапам:

✕ 1 этап

Выявление потребностей клиента и демонстрация

✕ 2 этап

Составление клиентского технического задания

✕ 3 этап

Составление сметы и календарного плана

✕ 4 этап

Реализация проекта на тестовых ресурса

✕ 5 этап

Тестирование проекта

✕ 6 этап

Перенос проекта на ресурсы заказчика

LEGACY

- Работаем с 2014 года
- Внедряем решения для электронной коммерции и автоматизации продаж
- Создаем собственные продукты

ЗОЛОТОЙ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ ПАРТНЕР	УЧАСТНИК ПРОГРАММЫ КАЧЕСТВА ВНЕДРЕНИЙ	24 Интеграция с 1С компетенция	24 CRM компетенция
1С-БИТРИКС	1С-БИТРИКС		
КОМПОЗИТНЫЙ САЙТ компетенция	ИНТЕГРАЦИЯ С 1С компетенция	24 Бизнес-процессы компетенция	24 Крупные внедрения компетенция



200+ клиентов

ритейл, производители, B2B компании



Внедрения на базе КУБИКС

Внедрение личного кабинета и CRM-мебельщика для взаимодействия с клиентами и фабрикой



МЕБЕЛЬ  ГРУПП

Внедрение B2B-платформы для привлечения партнеров и перевода на самообслуживание



 МЕТАЛЛИКА
КРЕПЕК И МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ

Внедрили B2B-платформу для привлечения партнеров и перевода на самообслуживание



 ШВЕЙНАЯ ФАБРИКА

В2В-экосистема — это оптимизация



до 80%

Контрагентов перевели на самообслуживание



на 45%

Увеличили продажи новых позиций в каталоге



на 25%

Обслуживают больше контрагентов без найма сотрудников



до 10%

увеличили среднюю стоимость одного заказа

X2 сократили кол-во ошибок в заказе

X5 снизили траты на обработку заказов



Отдел продаж

sales@legacystudio.ru

+7 (495) 118-37-35



Офис

Тюмень, Республики, 142

+7 (3452) 69-23-29

The logo for КУБИКС, featuring a white stylized 'X' icon followed by the word "КУБИКС" in a bold, white, sans-serif font.



Забронируйте 30-минутную демонстрацию,
чтобы увидеть, как КУБИКС работает и
экономит 50% на запуск своей платформы.